

Gemeinsam erfolgreich.

Mit Leidenschaft. Mit uns.

## Gebietsverkaufsleiter im Außendienst (m/w/d)

Kuhn Baumaschinen Deutschland mit den Top-Marken Komatsu, Topcon, McCloskey und HBM Nobas bietet seinen Kunden die flächendeckende Sicherheit eines starken Partners im gesamten Vertriebs- und Servicegebiet. Neben dem Vertrieb und der Vermietung von neuen und gebrauchten Baumaschinen zählt zum Produktportfolio ebenso der Service, die Beratung und die Finanzierung für die Geräte. Kuhn Baumaschinen Deutschland ist Teil der international erfolgreichen KUHN-Unternehmensgruppe mit Sitz in Eugendorf, nahe Salzburg mit über 1.300 Mitarbeitern und 14 Tochtergesellschaften neben Deutschland und Österreich auch in Tschechien, der Slowakei, Ungarn, Kroatien, Slowenien, Polen, Schweiz und Rumänien. Als nationale Vertriebs- und Servicegesellschaft steht der Kuhn Standort Deutschland für hohe Kundenzufriedenheit, wenn es um professionelle Lösungen rund um Baumaschinen geht. Als größter privater Komatsu-Distributionspartner in Europa bietet Kuhn Baumaschinen regional und international die Sicherheit eines qualitäts- und kundenorientierten Unternehmens.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir für das Verkaufsgebiet Württemberg einen **Gebietsverkaufsleiter Vertrieb im Außendienst (m/w/d)**.

### Ihre Aufgaben

- Pflege und Aufbau von Geschäftsbeziehungen zu Bestandskunden und Akquise von Neukunden im definierten Vertriebsgebiet
- Verhandlungen bzgl. Preis, Service, Gewährleistung, Lieferkondition und Finanzierung im Rahmen der gruppenweiten Vorgaben
- Technische und kaufmännische Beratung der Kunden
- Technische und kaufmännische Ausarbeitung der Angebote inklusive der Finanzierungen
- Technische Inspizierung und Dokumentation von Gebrauchsmaschinen
- Erstellen von Prognosen und Forecasts für Umsatz und Absatz

### Ihr Profil

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Berufsausbildung
- Vertriebserfahrung im Bereich der Bau- oder Landmaschinentechnik
- Engagierte und kundenorientierte Arbeitsweise
- Verkäuferisches Geschick, ausgeprägte Servicebereitschaft und Problemlösungsfähigkeit
- Kaufmännisches Verständnis und solide MS Office- Anwenderroutine

### Wir bieten

- Sicheren Arbeitsplatz sowie anspruchsvolle Aufgaben in einem qualitäts- und kundenorientierten Unternehmen
- Attraktive und leistungsgerechte Vergütung mit Weihnachts- und Urlaubsgeld
- Persönliche Entwicklungsmöglichkeiten mit unseren Trainings- & Weiterbildungsangeboten
- Modernes Arbeitsumfeld, kollegiales Miteinander und Gestaltungsfreiraum
- Betriebliche Altersvorsorge und weitere Benefits wie JobRad usw.

### Weitere Informationen

Herr Jochen Beißwenger

Tel: +49 160-93476356

[kariere@kuhn-baumaschinen.de](mailto:kariere@kuhn-baumaschinen.de)